

Vertriebsbeauftragte (m/w)

Das erwartet Sie:

- Kontinuierliche Gewinnung von Neukunden
- Betreuung von Bestandskunden
- Entdecken von IT-Bedarf bei kleinen, mittleren und großen Kunden
- Erfassung von Angeboten und Abruf zu Aufträgen mit Vorkalkulation
- Erarbeitung von Branchenwissen der Bestandskunden
- Verfolgung von Aufträgen und Reklamationsbearbeitung
- Mitarbeit im Marketing, Erarbeitung von Kunden-Referenzen
- Vertretung von Vertriebskollegen
- Bearbeitung von Ausschreibungen
- Messedienst
- Telefondienst
- Faire leistungsorientierte Vergütung
- Dienstwagen zur privaten Nutzung

Das erwarten wir:

- Erste, erfolgreiche Erfahrung im Vertrieb im IT-Infrastruktur Umfeld Clients, Drucker und Server/Storage
- Erreichung der persönlichen Ziele nach Umsatz, Deckungsbeitrag und Qualifikation
- Abschluss-Sicherheit und Kaltakquise-Erfahrung
- repräsentatives und sicheres Auftreten
- gute Rhetorik, selbständiges Arbeiten, strukturiertes & strategisches Denken, Gründlichkeit und Ordnung, Zielstrebigkeit, Fähigkeit im Team zu arbeiten
- Produktkenntnisse aller Bereiche, Kenntnisse aller relevanten Geschäftsprozesse, kaufm. Grundkenntnisse der Angebotserstellung und der Kalkulation von Hardware-, Software-, Service- und Dienstleistungs-Projekten
- Versierter Umgang im Office 365 Umfeld, insbesondere in den Applikationen Word, Excel, PowerPoint und SharePoint
- Englisch in Wort und Schrift
- Führerschein Klasse B

Das bieten wir:

- Freundliches, harmonisches, teamorientiertes Umfeld
- Leistungsorientiertes Vergütungssystem
- Entwicklungsmöglichkeiten durchgezielte Fortbildungsmaßnahmen
- Selbständiges Arbeiten

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann schicken Sie noch heute Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an Herrn Sven Breinig unter sven.breinig@sotec.net.

Sie haben vorab noch Fragen? Auch dafür steht Ihnen Herr Breinig sehr gerne unter 0621 / 4974-44 zur Verfügung.

Wir freuen uns auf Sie!